

ДЕЯТЕЛЬНОСТЬ КОМПАНИИ HEWLETT-PACKARD В РЕСПУБЛИКЕ БЕЛАРУСЬ

Hewlett-Packard (HP) — мировой поставщик ключевых технологий для корпоративных заказчиков и конечных пользователей. Компания предоставляет решения в области ИТ-инфраструктуры, персональных вычислительных систем и устройств доступа, услуги по системной интеграции, сервисной поддержке и аутсорсингу, а также устройства печати и средства вывода изображения для крупных предприятий, организаций малого и среднего бизнеса и для конечных пользователей.

Свою деятельность в Европе Hewlett-Packard начала в 1959 г. За последние годы много различных событий произошло в стране и в мире, но HP всегда поддерживала страны СНГ в сохранении ее культурных ценностей, поддержке и приумножении интеллектуального потенциала, а также участвовала в проектах по социальному преобразованию страны.

Деятельность компании Hewlett-Packard на территории бывшего Советского Союза началась в 1968 году. На сегодняшний день на территории СНГ открыты и функционируют четыре представительства — в Киеве, Алмате, Астане и Баку. Компания HP представлена также и в других странах СНГ, включая Монголию. Работа в этих странах ведется высококвалифицированными специалистами московского представительства.

Официальные представительства HP в странах СНГ отвечают за деятельность компании в Казахстане, в Украине и в Азербайджане, взаимодействуют с крупными корпоративными заказчиками, занимаются развитием бизнеса малых и средних предприятий, а также розничного сегмента. HP активно развивает продажи и сервисную поддержку через партнерскую сеть. Успешному ведению бизнеса во всех сегментах способствует активная маркетинговая деятельность, направленная на маркетинговые исследования и анализ рынка.

HP является компанией полного цикла и обеспечивает планирование и реализацию проектов «под ключ», а также их последующее сопровождение. Сегодня HP лидирует в разработке комплексных решений. Компания обеспечивает заказчикам консалтинговую поддержку, сервис, услуги по интеграции оборудования и программного обеспечения с уже используемыми элементами технологической инфраструктуры заказчика.

Как поставщик комплексных решений HP способна обеспечить не только техническое, но и финансовое сопровождение проектов, включая бюджетное и налоговое планирование. При этом на большинстве этапов продаж и внедрения технологий HP отводит ведущую роль развитой и квалифицированной партнерской сети. Авторизованные партнеры компании, которых на данный момент более 30, осуществляют предварительный анализ, экспертную оценку, подготовку и внедрение проектов, поставку продукции HP, а также техническую поддержку заказчиков. Компания уделяет большое внимание развитию партнерской сети и поддержанию ее высокой квалификации через собственную программу обучения и сертификации.

Технологии и решения компании HP, лидера на рынке IT, широко используются во всем мире и интегрированы в различные области науки и техники, экономики и государственного управления.

За время своего присутствия на рынке Республики Беларусь HP добилась блестящих результатов — крупнейшие компании выбрали оборудование HP своим корпоративным стандартом. Ключевыми заказчиками HP являются крупнейшие государственные структуры и частные компании, такие как БеларусьБанк, Приорбанк, БелАгропромбанк, Белинвестбанк, БелПромстройбанк, Министерство Внутренних Дел, Белтелеком, Велком, МТС, Фонд Социальной Защиты Населения Республики Беларусь.

HP активно сотрудничает с Национальной академией наук Беларуси (НАН) в рамках проекта «Электронная Беларусь». Этот проект был запущен несколько лет назад и представляет собой комплексную долгосрочную программу. Первые положительные сдвиги уже заметны. Компания постоянно обменивается информацией с представителями НАН, помогает ей своими ресурсами, в том числе человеческими, оказывает консультационную поддержку.

Компания Хьюлетт-Паккард совместно с партнерами выиграла тендер на поставку компьютерного оборудования для нового здания Национальной библиотеки Беларуси. Техника HP хорошо зарекомендовала себя в Беларуси. И это подтверждается участием компании практически во всех значимых государственных IT-проектах.

Специалисты HP разработали уникальное предложение по соотношению цены и качества для системы образования в странах СНГ. В частности, в Беларуси в настоящее время внедряется новейшая концепция компьютеризации с использованием альтернативных IT-решений на базе технологии «Тонкий Клиент». Данная технология позволяет снизить совокупную стоимость владения оборудованием и увеличить срок службы IT-инфраструктуры до 7-10 лет без обновления.

1 ноября 2005 г. компания HP объявила о начале реализации новой партнерской программы HP Preferred Partner Program, разработанной с учетом откликов компаний-партнеров HP. Цель программы — помочь партнерским компаниям выстроить динамичную, конкурентоспособную модель ведения бизнеса и обеспечить специалистов компаний-партнеров необходимым уровнем экспертных знаний. Высокие требования, предъявляемые к партнерам-участникам программы, гарантируют, что каждый заказчик сможет выбрать партнера HP, который наилучшим образом удовлетворит его требованиям и предложит оптимальное решение IT-задач.

«В СНГ сегодня явно ощущается потребность в серьезных решениях. Причем требования, выдвигаемые заказчиком, становятся все выше. Компания HP готова предложить самые современные решения, которые необходимы для эффективной работы IT-инфраструктуры компании. HP предоставляет гибкие решения, способные приспосабливаться к изменениям, происходящим во внешней среде компании, а также возможность построения новаторских высокотехнологических решений по разумной цене», - говорит генеральный директор HP СНГ Хилмар Лоренц.

Компания HP придерживается мнения, что в обозримом будущем компьютерные технологии должны быть доступны каждому человеку как средство для обучения, работы и доступа к информации. Это особенно актуально для развивающихся стран, жителям которых HP может предоставить большие социальные и экономические возможности в эпоху расцвета цифровых технологий.